

FULLY *Booked*
The
Golden Gate



סילבוס התוכנית

שיעור 1 | יסודות חשובים בעסק

נפתח בלימוד של מספר עקרונות חשובים במעבר מהישרדות לשפע בעסק שיקחו אותנו על עבר הגדילה העסקית שלנו.

נכיר את הלקוחות שלנו, נבין מה התהליך שהם עוברים מהפעם הראשונה שהם נחשפים אלינו ועד הרגע שהם בשלים להחלטת קנייה ונלמד לאפיין אותם. בהמשך השיעור נגלה מה גורם ללקוחות לשבת על הגדר ומה משפיע עליהם בדרך ולבסוף נכתוב את סיפור חיינו ואת השליחות שלנו שממנה נגלף את הלקוחות שנועדנו לשרת.

שיעור 2 | מסרים

נמשיך להעמיק את ההיכרות עם הלקוחות שלנו בכדי שנוכל לכתוב להם מסרים מדויקים ומעוררים רגשית. נדבר על מה קורה בעולם של הלקוחות שלנו ומהי הדלת המסתובבת שמכניסה אותם פנימה אלינו, לעולם שלנו. נכיר את שלושת רמות המודעות שאליהן נרצה לכוון בתכנים שלנו כדי לחבר את הלקוחות שלנו אלינו ונתחיל ליצור מסרים לכל אחת מהן.

שיעור 3 | תוכן שבונה קהל

מתחילות לחבר לקוחות אלינו באמצעות תוכן! היום נכיר את מפעל התוכן החינמי שלנו ואת 2 החזיתות העיקריות בהן נרצה לפעול עם התוכן שלנו. נכיר גם את תהליך ההתקרבות ההדרגתי של הלקוחות שלנו בדרך אלינו ונדבר על מה נרצה לגרום להם להרגיש בכל שלב בדרך - באמצעות התוכן שלנו. נלמד גם על מבנה נכון לתוכן שלנו לרשת ונתחיל לכתוב לפיו.

שיעור 4 | מדריך המתנה

היום נתחיל ליצור את מדריך המתנה שלנו ונדבר על כל מה שהוא צריך לכלול בתוכו בכדי ליצור קירבה רגשית ומערכת יחסים משמעותית עם הקהל שלנו. נלמד איך לבחור את התוכן למדריך כך שיהיה משמעותי, מחדש ופותח לבבות ואיך להביא תנועה אל המדריך שלנו, ונעמיק בלמידת המבנה הנכון לעמוד הנחיתה של המדריך כך שיהיה אטרקטיבי ויוביל למלא הרשמות והורדות שלו.

משואה בריס

”

הגעתי לפולי אחרי חופשת לידה ארוכה. הבנתי שעכשיו זה הזמן לבנות את החלום שלי. הילד השלישי. העסק שלי.

הגעתי עם קליניקה קטנה שבזמן ה'פולי' יותר מהכפילה את עצמה ואיתה גם ההכנסות בעסק. היום אני לקראת אתגר ווצאפ עם עשרות נשים רשומות, רשימת תפוצה משמעותית ודברים מדהימים שקרו בזמן קצר כל כך. אבל מעל לכל התוצאות – הדבר המשמעותי ביותר זה ש'פולי' קיצרה לי את הזמן להגיע למטרות שלי וכל זה תחת סט הערכים שלי.

”



שיעור 5 | שיעור מעבדה

נפגש בזום למפגש פתוח של שאלות-תשובות והידוקי החומרים שלכן.

שיעור 6 | חבילות שירות

היום נבנה את חבילת השירות המרכזית שלנו - זו שעומדת לשנות חיים ללקוחות שלנו. נלמד על היתרונות הבולטים בעבודה עם חבילות ועל מה חשוב שהן יכללו, וכמובן נבין איך לבנות ולתמחר אותן נכון. נרחיב גם על מדרג המוצרים שלנו בעסק ועל כל מה שחשוב לשים לב כשבונים אותו.

שיעור 7 | פגישת הזנקה

מהי פגישת ההזנקה המפורסמת ואיך להוביל בעזרתה את הלקוחות שלנו מפגישה אחת לסדרת מפגשים בהרמוניה וללא מאמץ? היום נלמד לעומק את המבנה המדויק לפגישת ההזנקה שלנו, נכיר עקרונות פסיכולוגיים משמעותיים להצלחת הפגישה וניצור כל אחת תסריט אישי ומדויק לפגישת ההזנקה שלה.

שיעור 8 | דיוקים והידוקים

היום נהדק את כל מה שלמדנו עד כה ונדבר על מבנה לעמוד המכירה של החבילה שלנו. נכין סדרת מיילים שתישלח לכל הנרשמות לרשימת התפוצה שלנו לאחר קבלת מדריך המתנה שהכנו ונלמד על קידום ממומן אפקטיבי לתכנים שלנו בבוסט-פוסט ועל איך לעשות אותו בפועל.

שיעור 8 | דיוקים והידוקים

שיעור 9 | השקות

בשיעור של היום נצלול לעולם ההשקות המופלא שהולך ליצור לנו בוסט כלכלי בעסק! נדבר על התדירות המומלצת להשקות ונכיר את שני סוגי המהלכים בעסק שחשוב שנשלב לאורך השנה. נלמד את מבנה ההשקה של בליס לעומק ועל 4 המאפיינים שיעזרו לנו לבנות הצעת השקה שאפשר לסרב לה, אבל אף אחד לא רוצה. נרחיב על השקת ווצאפ ומה היא צריכה לכלול, איך לבנות אותה ואיך לייצר מעורבות במהלכה ונצא בהתרגשות לבנות את התוכן לאתגר שלנו.

שירה סער

”

הגעתי כי רציתי לייצר יותר יציבות ויותר אנשים שיהיו מודעים לעסק. התהליך היה מלא בעשייה שממש נהנתי לעשות, בחודשיים האלה הרגשתי שפשוט כייף לי! היה מכיל וקשוב עם הדרכה מאוד אישית וסיעור מוחות שהיה עבורי מעורר השראה.

כמעט חודש אחרי התוכנית הייתי במצב של 'פולי בוקט' של אין לי מקום כמעט להכניס בן אדם אחד נוסף. הפכתי מעוסק פטור למורשה תוך חודש, שזה משהו שלא יכולתי לדמיין אפילו בחלומות הכי פרוצים שלי. הגעתי למצב של מעל ל-200,000 ש"ח שנכנסו לי לעסק בחודש אחד.

”



שיעור 10 | שיעור מעבדה

נפגש בזום למפגש פתוח נוסף של שאלות-תשובות והידוקי החומרים שלכן.

שיעור 11 | וובינר

הוובינר - אחד הכלים הכי חזקים שהולך להפוך לכלי מרכזי בעסק ולשרת אותנו לעוד שנים רבות קדימה. כאן נרחיב על עולם הוובינרים ועל בחירת נושא לוובינר מנצח. נכיר את 12 השלבים המדויקים לניהול והעברת וובינר מנצח שמוכר הכל - גם פגישות הזנקה וגם תהליכים ממושכים יותר, ונלמד מספר עקרונות חשובים להצלחת הוובינר שלנו.

שיעור 12 | בניית שיטה

עכשיו כשיש לנו את המפה השלמה בעסק שלנו, הגיע הזמן לפתח שיטה מסודרת - כזו שתמצב אותנו כמומחיות בתחומינו. בשיעור של היום נלמד מהם אבני הדרך לבניית השיטה שלנו ועל חשוב שהיא תכלול בתוכה ונבין איפה ואיך היא הולכת לשרת אותנו בעסק.

שיעור 13 | מפת השפע בעסק

שיעור חשוב בו נדבר על עבודת השפע שתלווה אותנו מכאן והלאה בבניית העסק שלנו שנמצא תמיד בהתפתחות ספירלית. נדבר על שיעורים שונים שיש לנו עם כסף ונכיר את 3 שרירי השפע בעסק שעוזרים לנו לבנות את אימפריית האור שלנו. ונסיים חזק בהסבר מפורט על איך לתכנן חצי שנה מוצלחת בעסק.

נטלי גל

”

בדיוק סיימתי איזשהו קורס מאוד גדול אצל טוני רובינס שהשקעתי בו הרבה מאוד כסף וזה היה מטורף להגיע ללירז רגע אחרי ולראות שללירז יש יותר ידע.

ידעתי שכדי להתקדם אני צריכה להיות במסגרת. סוף סוף התקדמתי והרבה יותר מהר. הגעתי עם לקוחות מפה לאוזן וזה מורכב, היום אני ממלאת יומנים בצורה מסודרת ועם השיטה. הידע של לירז הקפיץ אותי בכמה רמות! יכולתי פשוט ללכת ללירז פעם אחת בתחילת הדרך שלי ולחסוך מלא כסף.

”

